[#نصيحة\_من\_خبير](https://www.facebook.com/hashtag/%D9%86%D8%B5%D9%8A%D8%AD%D8%A9_%D9%85%D9%86_%D8%AE%D8%A8%D9%8A%D8%B1?__eep__=6&__cft__%5b0%5d=AZUL2Nh9LY3SY0vm8uiTkhmDPw5L79WTLiq2vKe6b3huVPfp4kZCLk17x8LGSUeRsgcT1ujR1OTKZ-wBFh_rk8r3gwmx_8-VVpblrvk25obK9ZlsDWZeC6Y6rm_pHmkEmgLrEXwea1iQgoQY3sNV6RpEc4DanZRGEyi-59MCe77T_Q&__tn__=*NK-R)

.

هامش الربح يتناسب تناسبها طرديا مع ال know how

.

يعني حضرتك ما تعملش منتج سهل . وترجع تشتكي إن هامش ربحه قليل

عشان الناس اللي بتسأل دائما عن ( أسهل ) مشروع

.

لو عاوز تكسب في المشروع السهل

يبقى اعمل مشروع سهل ( كبير جدا )

حجم مبيعاته كبير جدا

.

يبقى حضرتك بتحقق الربح هنا من حجم المبيعات

مش من هامش الربح